

## Dokument wyceny na podstawie kontraktów.

Dokument wyceny pozwala ustalić centralną cenę sprzedaży na podstawie danych zawartych w kontraktach.

Dokument zawiera pozycje aktywnych kontraktów obowiązujących w wybranym dniu. (kontrakt musi być oznaczony flagą -> Do dokumentu wyceny, oraz dotyczyć jednego kontrahenta).

Pozycja musi być zawarta w bieżącym raporcie użytkownika w katalogu towarowym.

Kontrahent kontraktu musi być dostawcą głównym tego asortymentu.

Jedna pozycja z kontraktu odpowiada jednej pozycji z dokumentu wyceny.

Zmienione ceny są zapamiętywane, więc po następnym wejściu do modułu system wyświetli już zmienione ceny.

Podczas pierwszej wyceny ( towar nie posiada jeszcze ceny centralnej ) do obliczenia ceny sprzedaży brana jest marża proponowana zdefiniowana w drzewiastym katalogu kategorii. W każdym poziomie kategorii można ustawić marżę, braną pod uwagę w dokumencie wyceny.

Przy obliczaniu ceny sprzedaży uwzględniana jest także polityka zaokrągleń.

The screenshot shows a software interface with a blue background. At the top right, the date and time are 2007-07-27 09:28. The main table lists items with columns: Akc, plu, ZakupS, Zakup, Vat, MarzaS, Marza, MarzaP, BruttoS, Brutto, and Brutt. Below this is a summary table with columns: cena zakupu netto stara, cena zakupu netto nowa, marża stara, marża nowa, cena stara brutto, and cena nowa brutto. The detailed view for item 155 shows: Typ A, Typ B, Typ C, and specific values for each. At the bottom, there is a status bar with 'root', '2007-07-27', 'Sklep nr.0', and 'CENTRALA CHATA PL'.

Akc	plu	ZakupS	Zakup	Vat	MarzaS	Marza	MarzaP	BruttoS	Brutto	Brutt
NIE	155	0.00	4.89	7%	0.00%	-0.04%	0.00%	0.00	5.23	5.23
NIE	156	0.00	4.89	7%	0.00%	-0.04%	0.00%	0.00	5.23	5.23
NIE	157	0.00	4.89	7%	0.00%	-0.04%	0.00%	0.00	5.23	5.23
NIE	970	0.00	14.64	7%	0.00%	-0.03%	0.00%	0.00	15.66	15.66
NIE	1711	0.00	12.09	7%	0.00%	0.03%	0.00%	0.00	12.94	12.94
NIE	1721	0.00	8.50	7%	0.00%	0.05%	0.00%	0.00	9.10	9.10
NIE	10005	0.00	16.05	22%	0.00%	-0.01%	0.00%	0.00	19.58	19.58v

  

	cena zakupu netto stara	cena zakupu netto nowa	marża stara	marża nowa	cena stara brutto	cena nowa brutto
Typ A	0.00	4.89	0.00%	-0.04%	0.00	5.23
Typ B	0.00	4.89	0.00%	-0.04%	0.00	5.23
Typ C	0.00	4.89	0.00%	-0.04%	0.00	5.23

Towar: 155 BABKA TOURTE CYTRYNOWA 450G  
Kontrakt: nr.: 95 od 2007-07-17 do 2007-07-31  
TOURTE CONDITOREI LP.29 16.07-31.07.2007

root 2007-07-27 Sklep nr.0 CENTRALA CHATA PL

Pola :

Akc – czy pozycja została zaakceptowana

ZakupS – stara cena zakupu ( poprzednia cena zakupu wybierana z cen centralnych aktywnych przed wybranym okresem)

Zakup – cena zakupu ( cena zakupu z kontraktu )

BruttoS – stara cena sprzedaży ( pobierana podobnie jak ZakupS z cen centralnych w odpowiednich typach cenowych w tym wypadku TypA )

MarzaS – marża na towarze wyliczana z danych : ZakupS – cena ewidencyjna BruttoS – cena sprzedaży brutto typ A

Marza – marża na towarze wyliczana z danych : Zakup – cena ewidencyjna Brutto – cena sprzedaży brutto typ A

MarzaP – przewidywana marża wyliczana na podstawie ZakupS , Brutto

Data C.Z. – data od kiedy będzie funkcjonować nowa cena zakupu

Data C.B. – data od kiedy będzie funkcjonować nowa cena sprzedaży

Data Zat. - data zatwierdzenia ceny

Ceny „stare” brane są z bazy cen centralnych, gdzie znajdują się zaakceptowane ceny z poprzednich dokumentów wycen.

Do każdej pozycji dokumentu użytkownik określa trzy ceny sprzedaży : TypA , TypB , TypC:

	cena zakupu  netto stara	cena zakupu  netto nowa	marża   stara	marża   nowa	cena stara  brutto	cena nowa  brutto
Typ A	0.00	4.89	0.00%	-0.04%	0.00	5.23
Typ B	0.00	4.89	0.00%	-0.04%	0.00	5.23
Typ C	0.00	4.89	0.00%	-0.04%	0.00	5.23

Towar: 155 BABKA TOURTE CYTRYNOWA 450G  
Kontrakt: nr.: 95 od 2007-07-17 do 2007-07-31  
TOURTE CONDITOREI LP.29 16.07-31.07.2007

Naciskając klawisz 'C' możemy przypisać nowe ceny sprzedaży oraz datę od kiedy mają funkcjonować:

	TypA	TypB	TypC
Cena zakupu: 14.64			
Marża %:	-0.03	-0.03	-0.03
Cena sprzedaży brutto:	15.66	15.66	15.66
Data zmiany:	2007-07-12		

Jeżeli wszystkie ceny zostały prawidłowo wybrane ( dla jednej pozycji ) naciskając klawisz 'Z' zatwierdzamy pozycję.

Zatwierdzenie ceny spowoduje wpisanie tych cen do bazy cen centralnych . Jeżeli zostały zrobione odpowiednie przypisania ceny->typ->sklep w module „Zarządzania cenami centralnymi” to zmiany z dokumentu wyceny zaczną funkcjonować w odpowiednich sklepach.

Przykład :

Towary na kontraktach przypisujemy do jednej grupy cenowej ( kontrakty) :

BAZA GRUP CEN 2007-07-27 09 54

GRUPY CEN

ID: 10  
Nazwa: KONTRAKTY

ID	NAZWA GRUPY CEN	FLAGA
0	Podstawowa	0
1	Magazyn	0
2	BZ	0
3	BZS	0
4	BS	0
6	MC blok TAF	0
8	Wędliny	0
9	Warzywa	0
10	KONTRAKTY	0

9 9

a następnie przypisujemy :

1 Sklep -> w grupie cenowej kontrakty -> Typ cenowy A

2 Sklep -> w grupie cenowej kontrakty -> Typ cenowy B

BAZA POWIĄZAN SKLEP-TYP-GRUPA CEN 2007-07-27 10 04

POWIĄZANIA SKLEP-TYP-GRUPA CEN

Typ Ceny: 2 TYP B  
Grupa Cen: 4 KONTRAKTY  
Sklep: 15 OH15  
blokada cen zakupu: [nie]  
blokada cen sprzedaży: [tak]

NRSK	SYMBOL	IDGC	GRUPA CENY	IDTC	TYP CENY	FL
1	OH01	4	KONTRAKTY	1	TYP A	4
15	OH15	4	KONTRAKTY	2	TYP B	4

2 2

Po zaakceptowaniu cen w dokumencie wyceny odpowiednie ceny ( w odpowiednich typach cenowych ) zaczną funkcjonować w danych sklepach.